



T E A M

TikTok & AIを活用したビジネスコミュニティ

BRAVE LEAGUE システム活用のご提案



BIB HOLDINGS

表紙裏（無地）

INDEX

「TEAM」について	04
収入を生み出す 2 つの柱	05
【日本国内】近年の物販市場	06
最新の物販トレンドと課題	07
「BRAVE LEAGUE」システム	08
「BRAVE LEAGUE」主な機能	09
BRAVE LEAGUE 収益①「販売利益」	10
BRAVE LEAGUE 収益②「双方向提案」	12
TEAM 登録費用、月額費用	13
ロイヤリティについて	14
本部によるサポート「スクール」	17
メンバーズカード	18
運営会社	19

「TEAM」について

スマートフォンが一人一台の時代となり、SNSは私たちの生活に欠かせないインフラへと進化しました。いつでも、どこでも、誰かとつながり、何かを届けられる。この環境の変化は、これまで収入を得る手段が限られていた人たちに、新しい可能性をもたらしています。「TEAM」は、こうした時代の変化を最大限に活かし、誰もが自分のペースで収入を生み出せる仕組みを提供するビジネスコミュニティです。



自宅にしながら収入を得たい 主婦・シンママ

子育てや家事で外で働く時間を作りにくい方でも、自宅にしながらスマートフォンひとつで収入を得る道があります。時間や場所に縛られない働き方で、家庭との両立を後押しします。



スキマ時間に副業で 収入を得たい

本業の合間やちょっとした空き時間を有効に使いたい方にとって、TEAMは始めやすい副業の選択肢です。特別なスキルがなくても、コミュニティのサポートを受けながら収入につなげられます。



自分の商品を 新しい市場で売りたい

良い商品を持っていても販路に課題を感じている事業者・メーカーは少なくありません。TEAMは、商品を持つ方とSNSで発信するTEAMのメンバーをつなぎ、新しい市場への販路を開きます。

**スマートフォンが普及し、SNS市場が拡大する時代に、
TEAMは新たな収入源を得るためのノウハウを提供します。**

収入を生み出す2つの柱

TEAMで収入を得る方法は、大きく2つあります。「TikTok Shop」を使った商品販売と、「AI物販ソフト」を使った物販です。この2つの手段を組み合わせることで、収入の柱を増やしていくことができます。



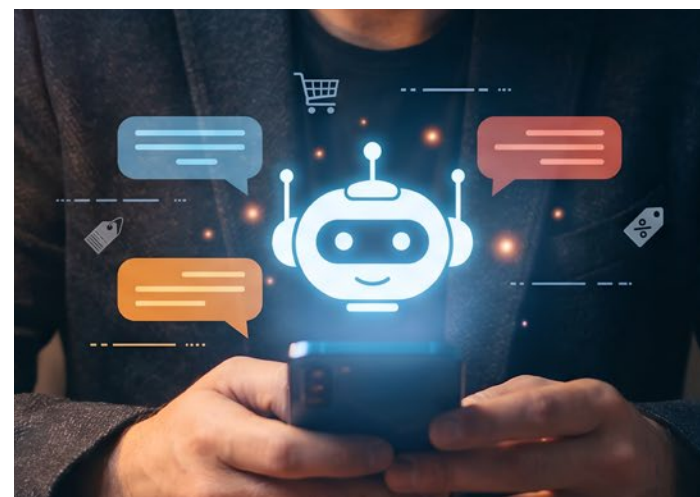
TikTok Shop



TikTok上で動画やライブを通じて商品を紹介し、視聴者がその場で購入できるショッピング機能です。



AI物販ソフト

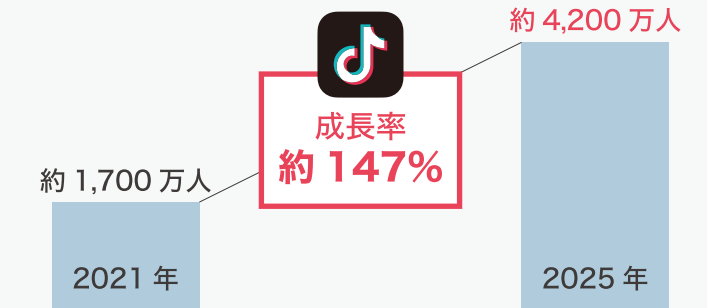


利益の出やすい商品のリサーチから価格設定までを自動でサポートするツールです。

**TikTok ShopとAI物販ソフト、2つの手段を両方活用することで、
収益の積み上げを目指します。**

【日本国内】近年の物販市場

TikTok ユーザー数



TikTok Shop 売上

世界	約 7,770 億円 / 月 ※2025年平均（月換算）
日本	約 48 億円 / 月 ※2025年12月実績

日本市場は 2025年6月にスタートして
現在市場が急成長中！

ネットショッピング利用者数とスマホ普及率

	Amazon 月間アクティブユーザー	mercari 月間アクティブユーザー	スマートフォン 普及率
2020 年	5,253 万人	1,745 万人	68.3%
2024 年	6,724 万人	2,298 万人	78.8%
成長率	+28%	+31.7%	+15.4%

出典

TikTok ユーザー数：MarkeZine / TikTok Japan 公式（Newsroom）

TikTok Shop 売上：Momentum Works / Kalodata Japan

ネットショッピング利用者数とスマホ普及率：ニールセン調査「月間利用者数」/ メルカリ有価証券報告書「国内月間利用者数」
総務省「通信利用動向調査」

**TikTok ユーザー数、TikTok Shop 売上、ネットショッピング利用者数。
すべての指標が市場の急成長を示しています。**

最新の物販トレンドと課題

スマホでできるテレビショッピング

TikTok Shop + LIVE

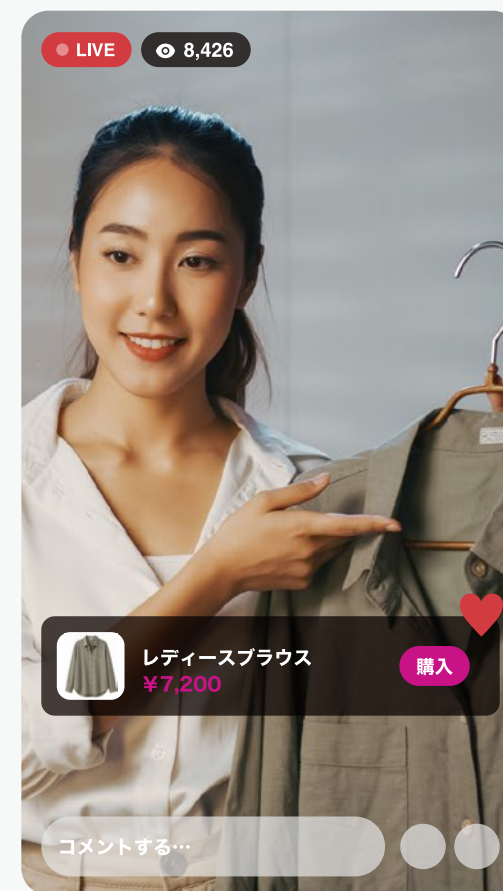
ライブ配信で商品を紹介し、視聴者がその場で購入する—かつてのテレビショッピングが、フォロワー数や知名度に関わらず、誰でもスマートフォンの中で実現できる時代になりました。

- ・ 誰でも商品の販売ができる
- ・ LIVEを見て欲しくなったら買う時代へ

ひとりで取り組む際の大きな課題

- ・ フォロワーが増えない
- ・ LIVEで視聴者を増やすことが難しい
- ・ 利益率の高い商品を探すことが難しい

➡ **BRAVE LEAGUE システムの活用で解決**



誰でも物販を始められる時代ですが、ひとりで結果を出すのは簡単ではありません。
TEAMのみんなで「BRAVE LEAGUE」システムを活用して取り組んでいきましょう。

「BRAVE LEAGUE」システム

TEAMの活動は「BRAVE LEAGUE」システムを通して行います。TEAMのメンバーは、システムにより相互フォローやフォロワーの共有を通じてつながっていきます。ひとりで地道にフォロワーを増やすのではなく、コミュニティ全体の発信力を共有しながら、自分の発信力も育てていく仕組みです。

BRAVE LEAGUE

TikTok & AIで稼ぐシステム



相互フォロー
フォロワー共有

5万人のチーム募集



企業

メーカー

商品

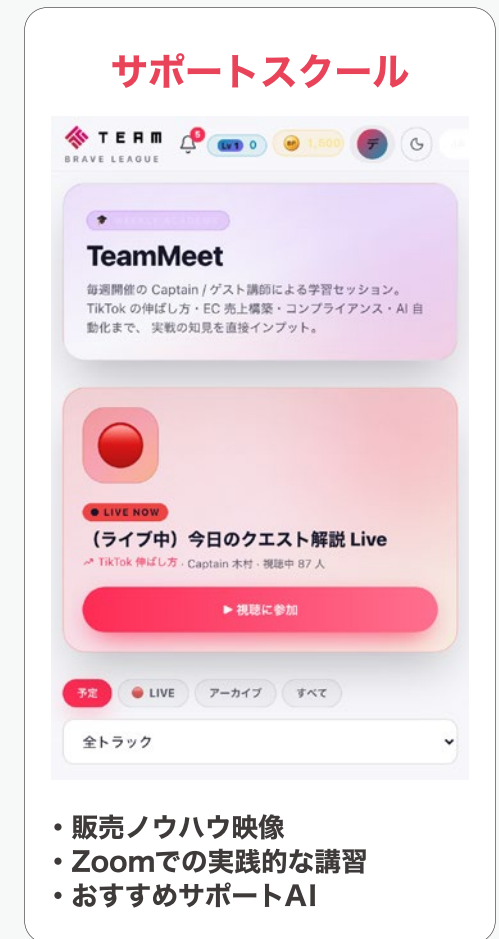
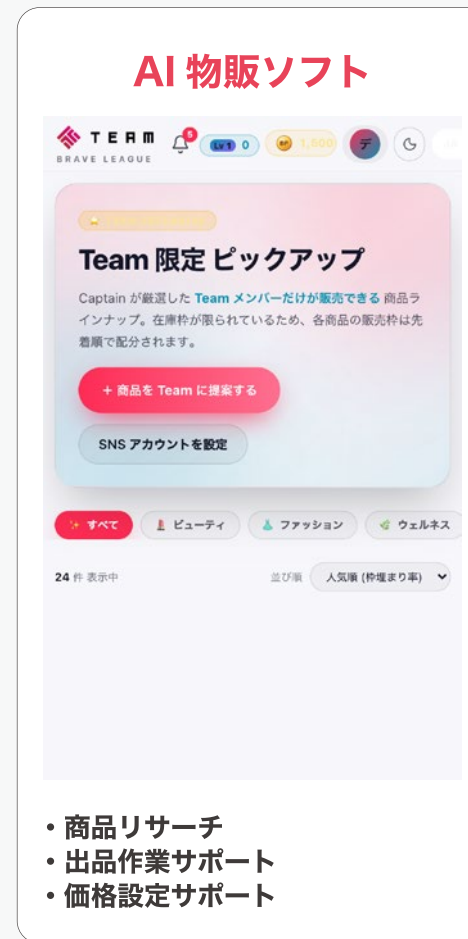
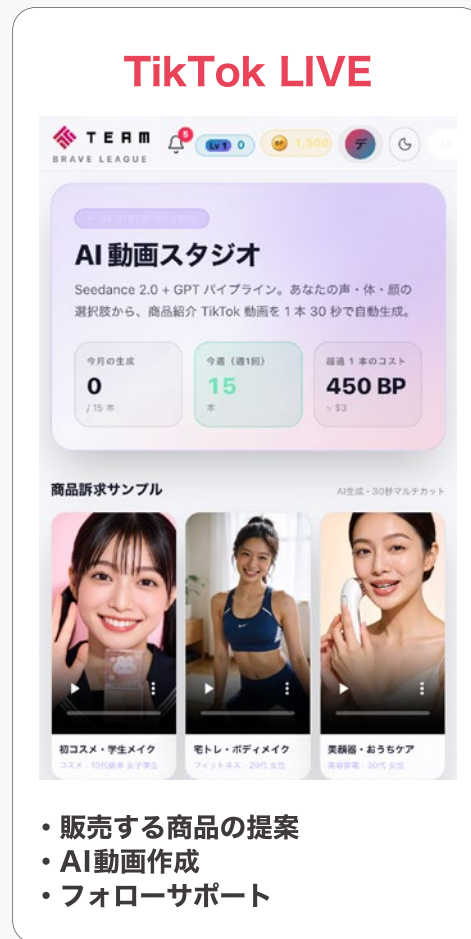
広告

5万人という大きな市場が生まれれば、そこに商品を届けたい企業やメーカーも自然と集まってきます。商品の提案や広告がTEAMに持ち込まれることで、メンバーにはさらに多くの収益機会が生まれていきます。

TEAMが目指しているのは、5万人規模の仲間が集まる、日本最大級のコミュニティをつくることです。はじめは一人ひとりの発信力は小さくても、5万人が集まれば、それ自体が一つの大きな市場になります。

TEAMは、BRAVE LEAGUEを通して個人をつなぎ合わせ
ひとつの市場をつくる、日本最大級のコミュニティ＝「インフラ作り」です。

「BRAVE LEAGUE」 主な機能



※一部有料ポイントサービスを含みます

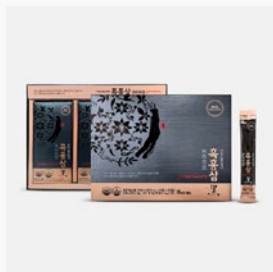
**BRAVE LEAGUEには、知識がなくてもTikTok Shop、AI物販を
かんたんに始められる機能が揃っています。**

BRAVE LEAGUE 収益①「販売利益」

TikTokLiveでの商品販売による収益

BRAVE LEAGUE で得られる収益の一つが、TikTok Liveを使った商品販売による利益です。本部からは、韓国の免税店やブランドショップの商品が案内され、メンバーはそれをライブ配信で紹介・販売することで利益を得ることができます。

本部から案内される商品例



本部から商品が案内されるので、在庫リスクや商品を探す手間がありません



シミュレーション

商品 1 つあたりの利益
3,000 円

×

1 回のLiveでの販売数
10 個

×

1 回のLiveでの利益
30,000 円

× 月 12 回 =

月間利益
360,000 円

1週間に2～3回のライブ配信を続け、月間の収益を
積み上げていくことを目指します。

BRAVE LEAGUE 収益①「販売利益」

もう一つの販売収益が、AI 物販ソフトを活用した物販です。利益の出やすい商品のリサーチ、商品説明文の作成、価格設定までを AI がサポートするため、物販の経験がない方でも取り組みやすい仕組みになっています。

ASIN	ソース	マッチKW	フリマ	アマゾン	フリマ商品名	アマゾン商品名	差額	比率	フリマ価格	アマゾン価格
☐ B0F999KKC	ヤフオク	DSHH-20			かき氷機 ドウシシャ 電動 わた雪 Otona DSHH-20	電動わた雪かき氷器 ヒーター搭載 DSHH-20 製氷カップ2個付き 家庭用 電動かき氷器 氷かき器 ドウシシャ	5,880	45.5%	4,900	10,780
☐ B0F999KKC	ヤフオク	DSHH-20			ドウシシャ 電動 わた雪 かき氷器 DSHH-20	電動わた雪かき氷器 ヒーター搭載 DSHH-20 製氷カップ2個付き 家庭用 電動かき氷器 氷かき器 ドウシシャ	4,800	55.5%	5,980	10,780
☐ B0D9KP88A	ヤフオク	CDIS-17CGD			Otona 大人の氷かきコードレス ジャパンゴールド CDIS-17CGD	ドウシシャ 電動 かき氷機 大人の氷かき器 コードレス シャンパンゴールド CDIS-17CGD	4,100	39.7%	2,700	6,800
☐ B0H459F3X	ヤフオク	ADPH-1			ドウシシャ ワイヤレステレビドアホン ADPH-1	ドウシシャ ワイヤレステレビドアホン 配線工事不要 3.5型モニター 自動録画95件 見通し約30m 電池式カメラ子機 IP44 LEDライト ADPH-1	3,820	67.6%	7,980	11,800

リサーチ

利益の出る商品をAIが自動でリサーチ

出品作業

商品説明文はAIが自動作成

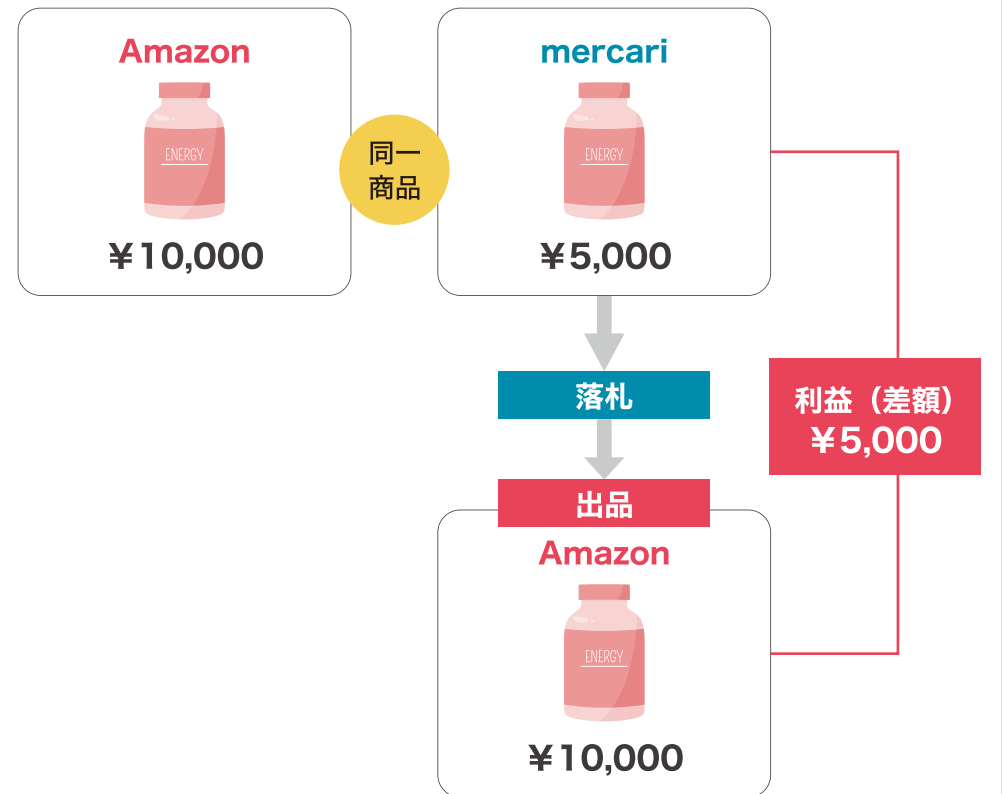
価格設定

ライバルの在庫状況や価格変動にあわせて利益を最大化する最適価格をAIが設定

シミュレーション

5～30万 / 月の利益

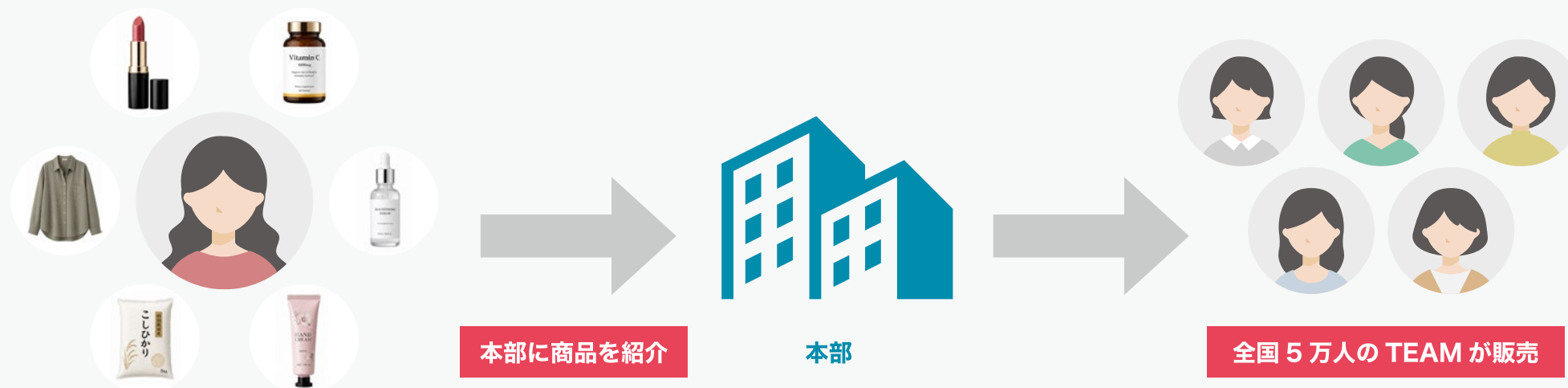
収益イメージ



リサーチから価格設定までをAIに任せることで、無理なく物販に取り組んでいただけます。

BRAVE LEAGUE 収益②「双方向提案」

すでに商品やサービスを持っていて、新しい販路を探している方にとって、BRAVE LEAGUEは大きな可能性を開く場所になります。あなたの商品を本部に提案すると、本部の審査を経て、全国5万人のTEAMメンバーがその商品の販売を担います。



シミュレーション

$$\begin{array}{|c|} \hline \text{商品1つあたりの利益} \\ \hline \text{100円} \\ \hline \end{array} \times \begin{array}{|c|} \hline \text{販売数} \\ \hline \text{10,000個} \\ \hline \end{array} = \begin{array}{|c|} \hline \text{利益} \\ \hline \text{1,000,000円} \\ \hline \end{array}$$

自分の商品を、5万人のコミュニティ全体で販売につなげていくことを目指します。

TEAM 登録費用、月額費用

登録費用

限定 500 人

プラン	一般	プレミアム	おまかせ
登録費用	25,000 円	150,000 円	250,000 円
TikTokLiveでの商品販売収益	○	○	本部がアカウント運用を代行
ブランドアイテム取り扱い	×	○	
AI物販ソフト	○	○	○
本部への商品紹介	×	○	○
ロイヤリティ受け取り	○	○	○

月額費用

登録翌月	15,000 円 / 月	登録翌月25日にお支払い
3 か月目以降	25,000 円 / 月	登録翌々月より毎月25日にお支払い

※価格は税込表記です



ロイヤリティについて

TEAMには BRAVE LEAGUE を通して得る収益とは別に、
TEAMのメンバーを紹介することで受け取ることもできるロイヤリティがあります。

ロイヤリティ

① コミュニティ開拓（直接紹介）

登録費用の 10%

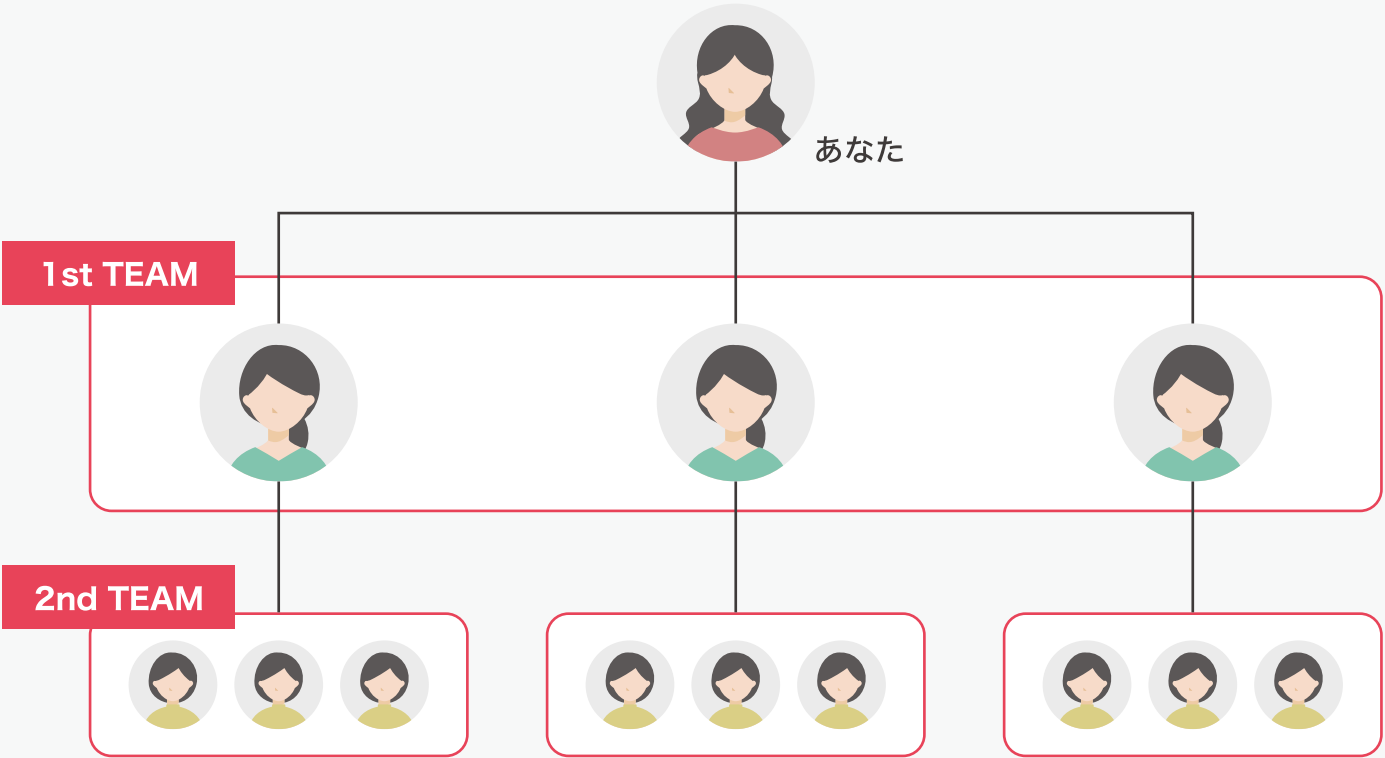
自分が紹介した人がTEAMメンバーに登録することで受け取ることのできるロイヤリティです。（初回登録時のみ）

プラン	ロイヤリティ
一般	2,500 円
プレミアム	15,000 円
おまかせ	25,000 円



② システムロイヤリティ

自分のチームに特定の人数を紹介することで受け取ることのできるロイヤリティです。



3 人のチームが揃うと
月額費用の 35%
毎月 26,250 円

3 人のチームが揃うごとに
月額費用の 10%
毎月 7,500 円 × 3 チーム
毎月 22,500 円

ロイヤリティ

③ ボリュームロイヤリティ

自分のチームの累積人数に応じて、タイトルを獲得することができます。

獲得したタイトルに応じて、自身のチームの月額費用に対するロイヤリティを毎月受け取ることができます。

タイトル	チームの 累積人数	達成条件	ロイヤリティ
マーケター	100 名	2系列の累積人数が100名以上かつ 1系列の累積人数が10名以上であること	2%
リーダー	500 名	2系列にマーケターが1人ずついること	3%
チームリーダー	1,000 名	リーダーまでの条件を満たしていること	5%
エグゼクティブリーダー	2,000 名	リーダーまでの条件を満たしていること	7%

※同格タイトルの場合は、1世代下より1%のみロイヤリティを受け取り

本部によるサポート「スクール」

BRAVE LEAGUEでは、メンバーが安心して活動が続けられるよう、本部による3つのサポート体制を用意しています。



おすすめサポートAI

TikTokの「おすすめ」に表示されやすくなるよう、AIがサポートします。発信の経験が少ない方でも、より多くの視聴者に届く可能性を高めることができます。



映像サポート

TikTokの運用方法やトレンド商品の情報など、実践的なノウハウを学べる動画配信を提供しています。わからないことがあっても、コミュニティのサポートを受けながら進めていくことができます。



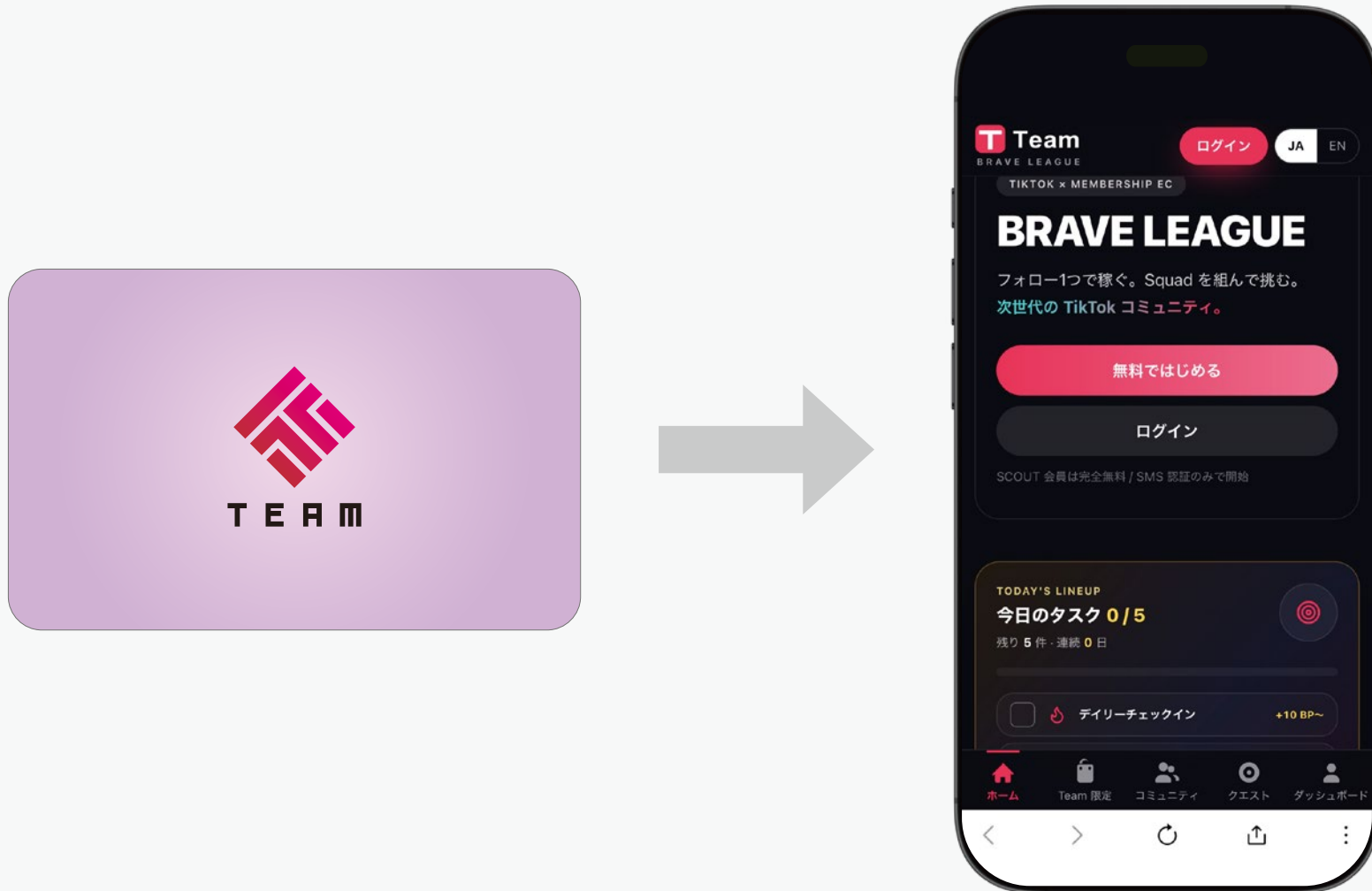
ビジネススクール

ビジネスとして本気で取り組みたい方に向けて、経営者として必要な考え方や、実践的なスキルを講習でお伝えします。講習はオンラインで行うので、どこからでも参加することができます。

**発信力を高めるAIサポートと、映像や講習によるフォロー。
BRAVE LEAGUEは、メンバーが活動が続けやすい環境を整えています。**

メンバーズカード

TEAMメンバーには、メンバーズカードを発行いたします。このカードをスマートフォンにタッチするとBRAVE LEAGUEシステムが起動します。



運営会社

法人名	BIB HOLDINGS (M) SDN BHD
本社所在地	Suite 33.09, Menara Exchange 106, Tun Razak Exchange 55188, Kuala Lumpur, Malaysia
設立	2013年4月19日
主な事業内容	■ Web3、Fintech 領域におけるブロックチェーン事業の企画、開発 ■ デジタルアセット関連プロダクトの設計、構築、運用 ■ トークンエコノミー設計および市場戦略立案 ■ GPU サーバー事業
日本市場パートナー	株式会社ライブオンズ

本件についてのお問い合わせ窓口

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

